



GLOBAL BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER FOOD (M/W)

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Wir beraten nationale und internationale Unternehmen in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements.

Für unseren Kunden, einem international tätigen Lebensmittelproduzenten mit Sitz in der Deutschschweiz und einem breitgefächerten Sortiment an qualitativ hochstehenden Produkten, suchen wir Verstärkung für das Export Sales Team.

Ihre Herausforderung

- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden in Europa, Nordamerika und Asien für die Absatzkanäle Retail und Foodservice
- Auf- und Ausbau von weiteren Märkten sowie Akquisition von neuen Kunden
- Intensive Markt- und Trendanalysen in den verschiedenen Regionen
- Verantwortung für das Erreichen der Volumen-, Umsatz- und Ertragsziele
- Erstellen und Umsetzen von Business- und Promotionsplänen
- Führen von Jahresgesprächen sowie Ausarbeitung von komplexen Verträgen
- Verantwortlich für die Einführung von neuen Produkten sowie deren Preisgestaltung
- Aktive Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern

Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (Uni/FH/Hotelfachschule)
- Mehrjährige praktische Erfahrung im internationalen Sales im Lebensmittelumfeld
- Fundiertes Know-how im Bereich Business Development
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Unternehmerische Denkhaltung mit hohem Mass an Eigenverantwortung
- Gewinnende Persönlichkeit mit interkultureller Kompetenz und diplomatischem Geschick
- Flüssende Deutsch- & Englischkenntnisse, jede weitere Fremdsprache von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft

Ihr Gewinn

- Hohe Eigenverantwortung sowie die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen
- Äusserst dynamischen Umfeld mit einer offenen Unternehmenskultur
- Flexibles Arbeitsmodell sowie attraktive Anstellungsbedingungen
- Interessante Weiterentwicklungsperspektiven
- Internationale Reisetätigkeit von rund 40%

Sie sind ambitioniert und suchen ein leistungs- & wachstumsorientiertes Umfeld? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Kopien von Arbeitszeugnissen und Diplomen), welche Sie bitte online einreichen.

Für weitere Fragen zu dieser spannenden Herausforderung steht Ihnen Denise Hohl unter der Telefonnummer 044 260 10 40 gerne zur Verfügung.