



KEY ACCOUNT MANAGER KULINARIK

(M/W)

Vollzeit | ab sofort oder nach Vereinbarung

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Sie berät anspruchsvolle nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements, insbesondere in den Disziplinen Personalgewinnung auf Mandatsebene, Assessments, Personalentwicklung (inklusive Führungcoachings bis Stufe Geschäftsleitung) und Personalfreisetzungunterstützung (Outplacements).

Unser Klient ist ein traditionsreiches Unternehmen im Lebensmittelumfeld mit Sitz in der Deutschschweiz. Zur Verstärkung des dynamischen Sales Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine dynamische und kommunikative Verkaufspersönlichkeit als Key Account Manager für den Absatzkanal Retail.

Ihre Herausforderung

- Verantwortung für ausgewählte Key Accounts im Schweizer Retail-Umfeld
- Akquisition und Beratung von Neukunden
- Führen von Jahresgesprächen und komplexen Vertragsverhandlungen
- Koordination und Ausarbeitung von Promotionen und Verkaufsaktivitäten in Zusammenarbeit mit der Marketing-Abteilung
- Unterstützung des Product Managements bei der Lancierung von neuen Produkten
- Erarbeitung kundenspezifischer Umsatz- und Absatzplanungen sowie Sicherstellung der Zielsetzungen
- Regelmässige Markt- und Konkurrenzanalyse
- Budgetverantwortung für das zugewiesenen Kundenportfolios

Ihr Profil

- Kaufmännische oder lebensmitteltechnische Grundbildung mit Weiterbildung im Bereich Marketing/Verkauf oder betriebswirtschaftliches Studium (UNI / FH)
- Erste praktische Berufserfahrung im Vertrieb von Konsumgütern (idealerweise Food)
- Gute Kenntnisse der Schweizer Detailhandelslandschaft
- Begeisterung für alle Themen rund um Kulinarik
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Stilsichere Deutschkenntnisse sowie idealerweise gute Französisch- & Englischkenntnissen

Sie begeistern sich für Lebensmittel und verfügen über erste praktische Erfahrung im Sales im Retail-Umfeld? Dann ist diese Vakanz für Sie massgeschneidert. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Kopien von Arbeitszeugnissen und Diplomen), welche Sie bitte online einreichen.

Für weitere Fragen zu dieser spannenden Herausforderung steht Ihnen Frau Hohl gerne zur Verfügung.