



NATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER FOOD (M/W)

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Wir beraten nationale und internationale Unternehmen in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements.

Für unseren Klienten, ein führendes, international tätiges Unternehmen in der Lebensmittelindustrie mit Sitz in der Deutschschweiz, suchen wir eine engagierte, dynamische Persönlichkeit als National Key Account Manager Food (m/w).

Ihre Herausforderung

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung der nationalen Key Accounts im Bereich Retail
- Identifizierung von Wachstums- und Expansionsmöglichkeiten im Schweizer Markt
- Erarbeiten und Umsetzen der Verkaufs- & Marketingstrategie in Absprache mit dem CEO
- Verantwortung für die Account-Pläne, Verkaufsziele und Massnahmen zur Umsatzsteigerung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Vertriebsteam zur Umsetzung von kundenindividuellen Marketing- und Verkaufsförderungsaktionen
- Durchführung von regelmässigen Kundenbesuchen sowie Führen von komplexen Verhandlungen und Jahresgesprächen
- Monitoring von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Reisetätigkeit von 20% - 30%

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Lebensmitteltechnologie oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb im Lebensmittelbereich und/oder in der FMCG-Branche
- Nachweisbare Erfolge in der Betreuung von Grosskunden im Bereich Retail
- Starke analytische Fähigkeiten, strategisches Denkvermögen und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssichere Englisch- & Französischkenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

Ihr Gewinn

- Eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Attraktives Salärpaket sowie einen Firmenwagen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Fortlaufende Weiterbildungsmöglichkeiten und individuelle Entwicklungschancen
- Ein motiviertes Team, das gemeinsam an der erfolgreichen Umsetzung der Unternehmensziele arbeitet

Sie sind bereit für Ihren nächsten Karriereschritt? Dann ergreifen Sie die Initiative und bewerben Sie sich jetzt! Reichen Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome) online ein und lassen Sie uns gemeinsam Ihre Zukunft gestalten.

Für Fragen wenden Sie sich bitte direkt an Denise Hohl.