



## NATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Sie berät anspruchsvolle nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements, insbesondere in den Disziplinen Personalgewinnung auf Mandatsebene, Assessments, Personalentwicklung (inklusive Führungscoachings bis Stufe Geschäftsleitung) und Personalfreisetzungsunterstützung (Outplacements).

**Für unseren Klienten, ein traditionsreiches und bekanntes Lebensmittelunternehmen mit Sitz in der Deutschschweiz, suchen wir einen National Key Account Manager mit etabliertem Netzwerk in der Schweizer Handelslandschaft.**

### Ihre Herausforderung

- Verantwortung für ausgewählte Schweizer Retail Key Accounts
- Auf- und Ausbau des Klientennetzwerkes
- Konzeption, Umsetzung und Kontrolle von Vertriebskonzepten
- Erarbeitung und Implementierung von Absatzstrategien und Massnahmen
- Entwicklung, Verhandlung und Umsetzung von kunden- und kanalspezifischen Promotionsaktivitäten
- Laufende Beobachtung und Analyse der Markt- & Konkurrenzsituation
- Unterstützung des Product Managements bei der Sortimentsstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit der globalen Verkaufsleitung

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Betriebswirtschafts-Studium (Uni/HSG/FH) oder eidg. dipl. Verkaufsleiter
- **Mehrjährige praktische Berufserfahrung als Key Account Manager im Lebensmittelumfeld**
- **Fundierte Kenntnisse der Schweizer Marktes**
- Kommunikations- und verhandlungsstarke Persönlichkeit mit Macher-Qualitäten
- **Muttersprache Deutsch mit guten Französisch- & Englisch- sowie idealerweise Italienischkenntnisse**
- Pro-aktive, lösungsorientierte und selbständige Arbeitsweise
- Hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Leidenschaft für Food-Trends
- Idealalter: 35 - 45 Jahre

### Ihr Gewinn

- Hohe Eigenverantwortung und Entscheidungskompetenz
- Nachhaltige Kundenbeziehungen stehen im Fokus
- Attraktives Produktesortiment
- Eine offene Kommunikationskultur

**Sie verfügen über eine ausgeprägte unternehmerische Denkhaltung sowie einen Leistungsausweis im Verkauf von Lebensmitteln? Dann freut sich Frau Denise Hohl auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Kopien von Arbeitszeugnissen und Diplomen), welche Sie bitte online einreichen.**

**Für weitere Fragen zu dieser spannenden Herausforderung steht Ihnen Frau Hohl gerne zur Verfügung.**