



KEY ACCOUNT MANAGER FMCG (M/W)

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Wir beraten nationale und internationale Unternehmen in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements.

Sie sind ein versierter Key Account Manager mit einem ergebnisorientierten Blick für neue Opportunitäten. Mit Ihrem kompetenten Auftreten und Ihrem Verhandlungsgeschick meistern Sie komplexe Verhandlungen und Jahresgespräche erfolgreich.

Unser Auftraggeber ist ein internationaler Süss- und Backwarenproduzent mit einem attraktiven Sortiment an Premium Produkten. Das Unternehmen ist zudem seit mehr als 40 Jahren erfolgreich auf dem Schweizer Markt etabliert.

Ihre Herausforderung

- Betreuung und Weiterentwicklung der Key Accounts strategisch wichtiger Retail Kunden, inkl. P&L Verantwortung
- Führen von Jahresgesprächen & komplexen Verhandlungen
- Eruiieren von neuen Opportunitäten im Markt sowie Neukundenakquisition
- Einführen von Produktneuheiten, inkl. Promotionsmassnahmen
- Verantwortung für Umsatzziele & Kundenbudgets
- Analyse von KPIs sowie Ableiten von Massnahmen
- Forecasting & Demand Planning
- Enge Zusammenarbeit mit dem Brand Management
- Regelmässiger internationaler Austausch mit den Peers in Europa
- Reisetätigkeit von ca. 30%

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (Universität/FH Abschluss) oder fachspezifische Weiterbildung (z.B. eidg. dipl. Verkaufsleiter)
- Mindestens 3 Jahre praktische Erfahrung als (Junior) Key Account Manager im FMCG-Umfeld
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie eine ausgeprägte Zahlenaffinität
- Ausgeprägte Kommunikations-, Verhandlungs- & Durchsetzungsstärke
- Stilsicheres Auftreten und hervorragende interpersonelle Fähigkeiten
- Vertraut im Umgang mit Handelspanels (z.B. Nielsen)
- Sprachkenntnisse: Flüssend Deutsch und Englisch sowie gute mündliche Französischkenntnisse

Ihr Gewinn

- Teilzeitpensum von 80% wäre denkbar
- hohe Eigenverantwortung und Entscheidungskompetenz
- kollegiales Umfeld mit Du-Kultur
- Home-Office Möglichkeit
- attraktive Anstellungsbedingungen

Sind Sie bereit für Ihren nächsten Karriereschritt in einem dynamischen und innovativen Umfeld, in welchem Sie sich und ihre Ideen pro-aktiv einbringen können? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome), welche Sie bitte online einreichen.

Für weitere Fragen zu dieser verantwortungsvollen Herausforderung steht Ihnen Frau Denise Hohl gerne zur Verfügung.