



## HR CONSULTANT (M/W)

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Sie berät anspruchsvolle nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements, insbesondere in den Disziplinen Personalgewinnung auf Mandatsebene, Assessments, Personalentwicklung (inklusive Führungscoachings bis Stufe Geschäftsleitung) und Personalfreisetzungsunterstützung (Outplacements).

**Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen erfahrenen HR Consultant für unsere Dienstleistungen Executive Search und Personalvermittlung von Fach- & Führungskräften. Sie fühlen sich in einer spezialisierten Boutique Agentur wohl? Wir sind ein kleines Team mit langjähriger Expertise. Sie wollen sich pro-aktiv einbringen und entfalten? Sie verfügen über praktische Berufserfahrung und nachweisliche Erfolge in der Personalberatung sowie ein entsprechendes Kontaktnetzwerk? Sie überzeugen durch Ihre Auftrittskompetenz sowie ihre Überzeugungskraft? Eine gute Portion Empathie, Ehrgeiz sowie Durchhaltevermögen und Eigeninitiative zeichnen Sie aus? Dann passen Sie perfekt in unser Team!**

### Ihre Herausforderung

- 360° Recruitment mit Ihnen als Ansprechpartner und Schnittstelle zwischen Klienten und Kandidaten (Active Sourcing & Sales Consulting)
- Selbstständige Abwicklung des gesamten Search Prozesses
- Kontaktpflege mit und Betreuung von Fach- und Führungskräften
- Pflege und Erweiterung des Kandidatennetzwerkes für die zu betreuenden Fachbereiche
- Weiterentwicklung und Ausbau des Kundenportfolios, inklusive Neukundenakquisition
- Verantwortung für den Bereich Direct Research
- Einholung von telefonischen Auskünften und Vorabklärungen bei Klienten und Kandidaten
- Führung von persönlichen und virtuellen Interviews inkl. Verfassen der aussagekräftigen Kandidatendossiers
- Texten von attraktiven Stellenausschreibungen, Offerten und Kunden-Präsentationen

### Ihr Profil

- Min. 3 - 5 Jahre Erfahrung als Personalberater/Recruiter in der Personalvermittlung
- Kontaktfreudige Persönlichkeit mit ausgezeichneten interpersonellen sowie kommunikativen Fähigkeiten
- Repräsentatives Auftreten, exzellente Umgangsformen, Integrität und Diskretion
- Überzeugende Sales Persönlichkeit mit diplomatischem Geschick
- Unternehmerisches Gesamtverständnis, um sich in verschiedene Bereiche rasch reinzudenken
- Know-how und Interesse für Digitalisierung, Social Media und neue Technologien
- Stilsicheres Deutsch (Muttersprache), gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift von Vorteil
- Idealalter: 30 – 45 Jahre

### Ihr Gewinn

- Moderner Arbeitsplatz an Top-Lage in der Stadt Zürich (Nähe Central / Hauptbahnhof)
- Attraktives Fixgehalt mit einem interessanten Provisionsmodell
- Flexibles Arbeitsmodell mit 1 Tag Home Office
- Spannende Weiterentwicklungsmöglichkeiten

**Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome), welche Sie bitte online einreichen. Für weitere Fragen steht Ihnen Frau Denise Hohl gerne zur Verfügung.**