

HEAD OF MARKETING & SALES (M/W) BOARD MEMBER

Genostis AG ist ein Schweizer MedTech Start-up-Unternehmen mit Sitz in Hunzenschwil (AG), das mit innovativen generischen Traumatologie Implantaten den nationalen sowie internationalen Markt erschliessen wird. Für diese spannende Herausforderung suchen wir exklusiv eine/n Head of Marketing & Sales.

Ihre Herausforderung

- Mitgestaltung der Unternehmens- und Marketingstrategie zur geplanten Geschäftsentwicklung und deren Erweiterung
- Aufbau, Umsetzung, Ausbau sowie Kontrolle von Marketing- und Salesstrukturen im nationalen und internationalen Kontext, in Übereinstimmung mit den lokalen Marktgegebenheiten
- Budgeterstellung und -verantwortung
- Nachhaltige Förderung des Umsatzwachstums
- Preisgestaltung und Controlling der Rentabilität
- Supervision und Koordination von vielfältigen kurz- bis langfristigen Marketing- und Verkaufsmassnahmen mit internen sowie externen Partnern
- Aufbau eines reibungslos funktionierenden Distributoren-Netzwerks
- Rekrutieren, motivieren, fordern und fördern des Sales- und Marketingteams

Ihr Profil

- Erfahrung in den Branchen Medtech oder Pharma ist von Vorteil. Wir erwarten mindestens eine hohe Affinität zur Medtech Branche und deren Klientenumfeld
- Gute Kenntnisse der nationalen und internationalen Märkte, ferner eine möglichst starke Vernetzung
- Mindestens 5 Jahre Berufspraxis in einer leitenden Position im Sales und Marketing in einem international erfolgreich tätigen Unternehmen
- Erfahrung im internationalen Business Development
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing / Wirtschaftswissenschaften von Vorteil
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Reisebereitschaft (ca. 40 %) sowie entsprechende Flexibilität
- Strategische, innovative sowie visionäre Führungspersönlichkeit mit unternehmerischer Umsetzungsstärke
- Ausgewiesene mehrjährige Führungserfahrung, möglichst auch im Bereich des Remote Leaderships
- Hohe Aufttritts- und Sozialkompetenz, in Kombination mit diplomatischem Kommunikationsgeschick

Ihr Gewinn

- Einmalige Chance zur Mitgestaltung und Einführung von zukunftsweisenden Innovationen in Start-up-Umgebung für ein Produkt mit hervorragenden Marktchancen
- Vielseitige, sinnstiftende Herausforderung mit weitgehender Verantwortung und Freiraum
- Motiviertes, aufgeschlossenes Team mit erfahrenen Experten und kurzen Entscheidungswegen
- Tageweise Homeoffice-Möglichkeit und ein der Verantwortung und Position entsprechendes Salär

Sie wissen, was es heisst, sich in einem Start-up aktiv einzubringen oder suchen diese Herausforderung bewusst? Sie möchten Teil dieser Erfolgsgeschichte werden? Dann freut sich Herr Urs Steffen auf Ihre Kontaktaufnahme sowie Ihre vollständige Bewerbung (Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome).