



LEITER VERKAUF FOODSERVICE (M/W/D)

Vollzeit | ab sofort oder nach Vereinbarung

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmensberatung gegründet. Sie berät nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements.

Wir suchen exklusiv für unseren Klienten, einen Hersteller von hochwertigen Backwaren, rasch möglichst einen umtriebigen Verkaufsleiter (m/w/d). Sie sind eine empathische und motivierende Führungspersönlichkeit mit weitreichender Erfahrung im Foodservice Umfeld und suchen eine neue spannende Herausforderung in der Schweiz? Sie schätzen eine offene und unkomplizierte Arbeitsatmosphäre mit kurzen Entscheidungswegen? Dann sollten Sie sich unbedingt mit uns in Verbindung setzen!

Ihre Herausforderung

- Gesamtverantwortung für den Verkauf, inkl. P&L
- Führen & Coachen des Verkaufsteams (7 Mitarbeitende)
- Betreuung der Key Accounts und Endkunden
- Definition, Umsetzung & Kontrolle von Key Account Entwicklungsstrategien
- Akquisition von Neukunden, insbesondere im Bereich Grosskunden
- Initialisierung und Umsetzung von geeigneten Verkaufskonzepten
- Erschliessung neuer Märkte
- Markt- und Mitbewerberbeobachtung sowie Analysen und Ergreifung geeigneter Massnahmen
- Erarbeitung, Planung & Umsetzung der Marktbearbeitungsstrategie für den Bereich Foodservice
- Umsetzung von Marketingmassnahmen in den definierten Zielmärkten
- Organisation von Messen und Anlässen
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit der Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (Uni/FH) oder Abschluss als eidg. dipl. Verkaufsleiter
- Mind. 5 Jahre praktische Erfahrung in der Betreuung von Key Accounts in der Lebensmittelbranche
- Mehrjährige Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Mitarbeitenden
- Fundierte Kenntnisse im Foodservice Schweiz und breites Kontaktnetzwerk zu Grosshändlern & Grossisten
- Versiert im Umgang mit KPI's
- Selbstbewusstes und kompetentes Auftreten
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Hohe Eigeninitiative und Entscheidungskompetenz
- Leidenschaft für Backwaren
- Deutsche Muttersprache sowie gute Französischkenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung (Lebenslauf mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome). Für weitere Fragen steht Ihnen Denise Hohl unter der Telefonnummer 044 260 10 40 gerne zur Verfügung.