



# SALES REPRESENTATIVE FÜR ITALIENISCHE PREMIUM WEINE (M/W)

Vollzeit | ab sofort oder nach Vereinbarung

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmungsberatung gegründet. Sie berät anspruchsvolle nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements, insbesondere in den Disziplinen Personalgewinnung auf Mandatsebene, Assessments, Personalentwicklung (inklusive Führungskoachings bis Stufe Geschäftsleitung) und Personalfreisetzungunterstützung (Outplacements).

**Wir suchen für unseren Klienten, ein gut etabliertes Familienunternehmen mit langjähriger Tradition im Weinhandel, einen kultivierten und verkaufsstarken Kundenberater im Aussendienst für die Region Bern/Solothurn.**

**In dieser spannenden Position betreuen Sie Kunden aus den Bereichen Gastronomie und dem gehobenen Einzel- & Fachhandel und werden durch einen kompetenten Verkaufsdienst tatkräftig unterstützt.**

## Ihre Herausforderung

- Professionelle Betreuung und Beratung von bestehenden Kunden
- Evaluation und Gewinnung von Neukunden
- Selbstständige Analyse, Planung und Bearbeitung Ihres Kundenportfolios
- Budgetverantwortung für die zu betreuende Region
- Regelmässige Analyse von Umsatz & Profitabilität
- Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Erstellung von Markt- und Kundenanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

## Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung in der Gastronomie/Hotellerie oder im Verkauf
- Mindestens 3 Jahre praktische Erfahrung als Verkaufsberater im Aussendienst
- Leidenschaft für Weine sowie gut abgerundete Weinkenntnisse
- Breitgefächertes Kontaktnetzwerk im Absatzkanal Hotellerie/Gastronomie
- Muttersprache Deutsch sowie idealerweise gute mündliche Französischkenntnisse
- Verhandlungskompetenz, Abschlussstärke und Durchsetzungsvermögen
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit gepflegten Umgangsformen
- Idealalter 30 - 45 Jahre

**Die Welt der Weine fasziniert Sie? Sie suchen eine äusserst selbstständige und abwechslungsreiche Herausforderung in einem familiären und modernen Umfeld, wo Sie als wichtiges Teammitglied zum weiteren Erfolg aktiv beitragen können? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Arbeitszeugnisse & Diplome), welche Sie bitte online einreichen.**

**Für weitere Fragen steht Ihnen Frau Hohl gerne zur Verfügung.**