



KEY ACCOUNT MANAGER FMCG (M/W)

Vollzeit | per sofort oder nach Vereinbarung

Steffen & Partner wurde 2008 als Unternehmungsberatung gegründet. Sie berät anspruchsvolle nationale und internationale Klienten in allen Belangen eines zeitgemässen Human Resources Managements, insbesondere in den Disziplinen Personalgewinnung auf Mandatsebene, Assessments, Personalentwicklung (inklusive Führungscoachings bis Stufe Geschäftsleitung) und Personalfreisetzungsunterstützung (Outplacements).

Für unseren Klienten, einem internationalen Konzern mit bestens bekannten Marken im Bereich FMCG, suchen wir für den Sitz in der Ostschweiz einen erfahrenen, selbständigen und verhandlungssicheren Key Account Manager für die Betreuung der Retailkunden im Markt Schweiz.

Ihre Herausforderung

- Betreuung sowie Weiterentwicklung der zu verantwortenden Key Accounts
- Erweiterung der Marktpräsenz durch neue Partnerschaften
- Führen von Jahresgesprächen und Verhandlungen
- Verantwortung für Kundenbudgets und Verkaufspläne
- Unterstützung bei der Erarbeitung der Gesamtstrategie
- Taktische Umsetzung der Verkaufsstrategie bei den zugewiesenen Kunden
- Mitwirkung bei der Erarbeitung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und allgemeinen Promotionen
- Erstellung von Markt-, Produkt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableiten von Massnahmen
- Verhandlung und Implementierung des Jahresprogramms im Rahmen der vereinbarten Budgets
- Enge Zusammenarbeit mit dem Category Management und Trade Marketing

Ihr Profil

- Studium in Betriebswirtschaft oder Abschluss als eidg. dipl. Verkaufsleiter
- **min. 3 Jahre Berufserfahrung als Key Account Manager im FMCG-Umfeld**
- **Fließende Deutsch-, Englischkenntnisse sowie sehr gute Französischkenntnisse**
- Vertraut im Umgang mit Handelpanels (z.B. Nielsen)
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie Zahlenaffinität
- Kommunikations- & Durchsetzungsstärke
- Stilsicheres Auftreten und exzellente interpersonelle Fähigkeiten

Sind Sie bereit für Ihren nächsten Karriereschritt in einem dynamischen internationalen Unternehmen, welches Ihnen attraktive Rahmenbedingungen bieten kann? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Kopien von Arbeitszeugnissen und Diplomen), welche Sie bitte online einreichen.

Für weitere Fragen zu dieser spannenden Herausforderung steht Ihnen Frau Hohl gerne zur Verfügung.